

営業研修スケジュール

平成●年●月●日

(株)街クリエイション 町 和哉

【目的】 営業力アップセミナー 全 24 回 (1 回 3 時間)

※以下のカリキュラムの順番は進み具合や理解度にあわせ、入れ替える可能性もございます。

※開催日時は週に一度。場合によっては、すり合わせの上、日時は改めて進めていきます。

【カリキュラム】

- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 1 回 人間関係と信頼関係が全て」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 2 回 会話了解・相談了解」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 3 回 打診①」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 4 回 打診②ロープレ」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 5 回 モデルハウス案内 ロープレ」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 6 回 再案①」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 7 回 再案②」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 8 回 本命」
- 月●日 (曜日) 10 時から 13 時 「第 9 回 環境説明」

- 月●日（曜日） 10時から13時 「第10回 比較①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第11回 比較②」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第12回 α 追客①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第13回 β 追客②」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第14回 クロージング①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第15回 クロージング②」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第16回 気に入らせる①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第17回 気に入らせる②」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第18回 気に入らせる③」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第19回 問原対思考①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第20回 問原対思考②」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第21回 問原対思考③」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第22回 問原対思考④」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第23回 トーク作成方法」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「第24回 総復習①」
- 月●日（曜日） 10時から13時 「予備日 総括」

※上記スケジュールは入れ替えることがございます。あらかじめご了承ください。